

3766/2
Perniagaan
Kertas 2
2 ¼ jam

MODUL PENINGKATAN PRESTASI MURID TINGKATAN 5

PERATURAN PEMARKAHAN

PERNIAGAAN

Kertas 2

Peraturan Pemarkahan ini mengandungi 13 halaman bercetak

PERATURAN PEMARKAHAN

Soalan	Jawapan	Markah
1(a)	Hak pemegang saham dalam Syarikat Berhad ialah H1 Mengundi dalam mesyuarat agung tahunan H2 Mendengar /memberikan pendapat tentang laporan tahunan aktiviti/laporan kewangan syarikat. H3 Mempersoalkan polisi syarikat jika perlu H4 Mengundi untuk meluluskan/menolak setiap cadangan yang dibawa oleh ahli lembaga pengarah H5 Mengundi untuk melantik Ahli Lembaga Pengarah Nota: Terima mana-mana 3H	1 1 1 1 1 1 [Mak. 3]
1(b)	Cabaran perniagaan Jeruk Mak Limah ialah : F1 Meningkatkan hasil H1a Hasil/ jualan perlu lebih tinggi daripada perniagaan saiz kecil. H1b Perbelanjaan perniagaan cenderung naik secara mendadak F2 Pengambilan pekerja H2a Tenaga kerja mahir / pakar / pengalaman diperlukan untuk berkembang H2b Persaingan untuk mendapatkan pekerja pakar /pengalaman dengan perniagaan saiz besar. F3 Undang-undang dan peraturan kerajaan H3a Banyak peraturan yang perlu dipatuhi H3b Perniagaan perlu daftarkan / dapatkan lesen / permit / surat kuasa dari agensi/ lesen kilang makanan. Nota: Terima mana-mana [2F + 2H] (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 4]
1(c)	Peranan kerajaan dalam aspek perlindungan pengguna : H1 Mengelakkan pengguna tidak ditindas/amalan perniagaan yang tidak sihat oleh peniaga H1a Kualiti/harga barang mengelirukan H2 Keselamatan pengguna H2a Dalam aspek makanan / ubat-ubatan /segala amalan yang tidak selamat H3 Kesihatan pengguna H3a Melindungi pengguna daripada ancaman kesihatan H4 Hak pengguna dapat ganti rugi H4a Sekiranya pengguna tidak terima barang / perkhidmatan seperti yang dijanjikan H5 Hak pengguna mendapat alam sekitar yang bersih H5a Pencemaran udara /air /bunyi /tanah Nota : Terima mana-mana 3H	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 3]

Soalan	Jawapan	Markah
2 (a)	<p>Tujuan penetapan misi dalam sesebuah perniagaan:</p> <p>H1 Menerangkan aktiviti-aktiviti perniagaan yang sedang dijalankan</p> <p>H2 Memudahkan pihak pengurusan yang terlibat untuk mengagihkan sumber</p> <p>H3 Garis panduan menilai keperluan setiap unit /bahagian organisasi.</p> <p>H4 Pengagihan sumber manusia / fizikal dapat dibuat secara tepat/ cekap/ berkesan</p> <p>H5 Menjadi asas dalam pernyataan objektif perniagaan.</p> <p>H6 Menyatakan sebab sesebuah organisasi wujud.</p> <p style="text-align: right;">Nota: Terima mana-mana 3H</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 3m]</p>
2 (b)	<p>Syer Pasaran:</p> <p>H1 Bahagian/peratus penguasaan jumlah pengguna yang membeli barang /perkhidmatan/kurier</p> <p>H2 Mesra Ekspres menguasai/monopoli syer pasaran terbesar/50%</p> <p>H3 Mesra Ekspres akan memperoleh pendapatan/jualan/untung tertinggi</p> <p>H4 Mesra Ekspres menjadi pemimpin dalam pasaran</p> <p>H5 Tindakan pemasaran akan diikuti oleh pesaing/Cepat Ekspres/Cekap Express</p> <p>H6 Mesra Ekspres kekal/bertahan/kukuh dalam industri</p> <p style="text-align: right;">Nota : Terima mana-mana 3H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 3m]</p>
2 (c) (i)	F Bahagian Fungsian Jualan	[1m]
2 (c)(ii)	<p>Peranan Bahagian Fungsian Jualan:</p> <p>H1 Menjawab pertanyaan pelanggan berkaitan dengan barang/kereta /model/spesifikasi/kualiti yang dijual.</p> <p>H2 Membuat jualan secara bersemuka/dalam talian</p> <p>H3 Menyediakan sebut harga/jangkaan harga barang yang dikehendaki oleh pengguna/pelanggan</p> <p>H4 Melakukan rundingan/perbincangan berkaitan dengan diskaun/terma jual beli</p> <p>H5 Memberi nasihat teknikal kepada pengguna</p> <p>H6 Merancang/mengurus masa yang bersesuaian untuk promosi jualan</p> <p>H7 Menyemak/mengemas kini rekod pengguna/mudah untuk menghubungi pengguna</p> <p style="text-align: right;">Nota : Terima mana-mana 3H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 3m]</p>

Soalan	Jawapan	Markah
3(a)	<p>Sumber tersebut perlu diuruskan dengan baik kerana</p> <p>H1 Memastikan mesin memproses berada dalam keadaan selamat/ berfungsi/ boleh digunakan</p> <p>H2 Memudahkan/melancarkan penghasilan produk/makanan</p> <p>H3 Memakimumkan kapasiti/jumlah pengeluaran produk/makanan</p> <p>H4 Mengurangkan kerosakan mesin semasa proses pengeluaran</p> <p>H5 Menjamin kualiti produk yang dihasilkan</p> <p>H6 Memanjangkan jangka hayat mesin</p> <p style="text-align: right;">Nota: Terima mana-mana 3H</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 3m]</p>
3(b)	<p>Kekuatan sumber pembiayaan tersebut ialah</p> <p>H1 Tidak memerlukan cagaran bagi mendapat pinjaman</p> <p>H2 Kadar faedah rendah</p> <p>H3 Amaun pinjaman boleh disesuaikan mengikut keperluan semasa</p> <p>H4 Prosedur permohonan lebih mudah</p> <p>H5 Mendapat bimbingan/latihan/kursus/khidmat nasihat/rundingan</p> <p style="text-align: right;">Nota: Terima mana-mana 3H</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 3m]</p>
3(c)	<p>Perbezaan jenis-jenis stok ialah</p> <p>H1a Stok bergerak pantas</p> <p>H1b Stok yang dapat dijual dengan cepat</p> <p>H1c Mempunyai risiko rendah</p> <p>H1d Dapat mengelakkan stok cepat rosak/luput/busuk/usang</p> <p>H2a Stok bergerak perlahan</p> <p>H2b Stok yang mengambil masa yang lama untuk dijual</p> <p>H2c Mempunyai risiko tinggi</p> <p>H2d Stok menjadi ketinggalan zaman</p> <p style="text-align: right;">Nota: Terima mana-mana 4H</p> <p style="text-align: center;">[Calon perlu memberi sekurang-kurangnya 1 perbezaan]</p> <p>[Jika calon memberi huraian 1 jenis stok sahaja layak mendapat Mak. 3m sahaja]</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 4m]</p>

Soalan	Jawapan	Markah
4(a).	Keupayaan membina jenama sebagai satu kekuatan yang perlu ada pada seorang usahawan ialah : H1 Membina rangkaian perniagaan H2 Menyakinkan lebih ramai pengguna/pelanggan H3 Memastikan barang/perkhidmatan berkualiti tinggi H4 Mengekalkan nama baik jenama/imej perniagaan H5 Mampu berdaya saing Nota: Terima mana-mana 3H	1 1 1 1 1 [Mak. 3]
4(b)	Strategi pemasaran yang diperlukan oleh Syarikat Kasih Berjaya ialah : F1 Produk H1 Menghasilkan beg dalam pelbagai warna/saiz/bentuk/kualiti/ spesifikasi F2 Harga H2a Penentuan nilai produk/penetapan harga/polisi harga H2b Harga berpatutan/mampu milik/berdaya saing F3 Pengedaran/pengagihan H3a Menyalurkan barang/beg sampai kepada pengguna H3b Boleh didapati disemua kedai F4 Promosi H4a Memberitahu/memujuk pelanggan tentang produk/beg H4b Melalui pengiklanan/promosi jualan/potongan 10% Nota : Terima mana-mana 2F+2H	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 4]
4(c).	Memo ialah: H1 Rekod ambilan/modal H2 Memasukkan modal/RM 10 000 H3 Rekod yang mengandungi maklumat ambilan untuk kegunaan sendiri H4 Mengeluarkan RM 210 untuk belanja tunai runcit. H5 Ambilan akan mengurangkan modal pemilik Nota : Terima mana-mana 3H	1 1 1 1 1 [Mak. 3]

Soalan	Jawapan	Markah
5(a)	Skala perniagaan terlibat ialah H1 Domestik H2 Perniagaan berskala kebangsaan H3 Meliputi pasaran di seluruh negara/Pulau Pinang/Perlis/Perak H4 Membolehkan peniaga menikmati ekonomi bidangan H5 Mampu membeli stok dalam kuantiti yang lebih besar Nota: Terima mana-mana 3H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)	1 1 1 1 1 [Mak. 3m]
5(b)	X ialah H1 Komersialisasi H2 Melibatkan proses pembuatan sesuatu keputusan H3 Menentukan tempat untuk dipasarkan H4 Menetapkan masa untuk dipasarkan H5 Menentukan sasaran pasaran H6 Menetapkan cara/kaedah promosi dilakukan Nota : Terima mana-mana 3H	1 1 1 1 1 1 [Mak. 3m]
5(c)	Keuntungan penting kerana H1 Mengukur tahap prestasi H2 Memastikan kelangsungan/dapat meneruskan perniagaan H3 Mengembangkan/menambah cawangan perniagaan H4 Melambangkan imej baik/tinggi H5 Menjalankan tanggungjawab sosial/ccontoh sumbangan/ccontoh yang sesuai H6 Menentukan hala tuju sebuah perniagaan H7 Menarik pelaburan baharu Nota : Terima mana-mana 4H	1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 4m]

Soalan	Jawapan	Markah
6 (a)	<p>Gaya pengurusan tersebut ialah</p> <p>F Gaya pengurusan <i>laissez- faire</i></p> <p>H1 Majikan terlalu memberi ruang kepada pekerja.</p> <p>H2 Mewujudkan masalah tingkahlaku pekerja/sukar dikawal/hadir lewat</p> <p>H3 Matlamat gagal dicapai</p> <p>C Puan Misriana memberi kebebasan kepada pekerjanya</p> <p style="text-align: right;">Nota : Terima mana-mana 1F+1H+1C</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 3m]</p>
6(b)	<p>Kepentingan kepada kerajaan :</p> <p>H1 Membuat taksiran cukai pendapatan/cukai korporat</p> <p>H2 Mengawasi prestasi kewangan perniagaan</p> <p>H3 Mengesan syarikat yang melanggar akta/peraturan</p> <p>H4 Mengumpul data bagi tujuan tertentu</p> <p>H5 Mendapat bantuan kewangan/pelepasan cukai</p> <p style="text-align: right;">Nota : Terima mana-mana 3H</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 3 m]</p>
6(c)	<p>Kelebihan francais kepada francais/syarikat induk ialah</p> <p>H1 Dapat mengembangkan perniagaan secara global</p> <p>H2 Menikmati ekonomi bidangan</p> <p>H2a Kos pengeluaran seunit dapat dijimatkan/lebih murah</p> <p>H3 Berkongsi risiko/tanggungjawab dengan francais</p> <p>H4 Struktur perniagaan tidak begitu besar</p> <p>H4a Outlet diuruskan/dilakukan oleh francais sendiri</p> <p>H5 Mudah menembusi pasaran baharu</p> <p style="text-align: right;">Nota : Terima mana-mana 4H</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 4m]</p>

Soalan	Jawapan	Markah
7(a)	<p>Kesan daripada tindakan majikan</p> <p>H1 Pekerja akan berhenti kerja</p> <p>H1a Pekerja beralih kepada tawaran pesaing/pekerjaan lain</p> <p>H1b Kehilangan pekerja berkemahiran/mahir/berpengalaman</p> <p>H1c Pekerja kurang motivasi bekerja</p> <p>H2 Peningkatan kos merekrut sumber manusia</p> <p>H2a Kos pengiklanan kerja/ kos temuduga</p> <p>H2b Perlu melatih pekerja baharu/kos program induksi</p> <p>H3 Sukar/menjejaskan pencapaian matlamat perniagaan</p> <p>H4 Imej/nama baik perniagaan terjejas</p> <p>H5 Sukar mengembangkan/meluaskan perniagaan</p> <p>H6 Boleh dikenakan tindakan undang-undang</p> <p>H6a Majikan tertakhluk kepada Akta yang dikuatkuasakan oleh JTKSM/Akta Kerja 1955</p> <p>H6b Pekerja melapor kepada Jabatan Tenaga Kerja</p> <p style="text-align: right;">Nota: Terima mana-mana 6H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 6m]</p>
7(b)	<p>Sistem pengajian ialah</p> <p>H1 Gaji yang kompetitif/menarik</p> <p>H1a Pekerja mahir/berpengalaman ditawarkan gaji lebih tinggi</p> <p>H2 Meningkatkan motivasi pekerja</p> <p>H3 Mengekalkan kesetiaan pekerja/kurang pemberhentian pekerja/pusing ganti pekerja</p> <p>H4 Menawarkan pelbagai faedah/ganjaran yang menarik</p> <p>H5 Tidak membayar gaji tunai tanpa persetujuan pekerja/diberikan salinan penyata gaji</p> <p style="text-align: right;">Nota : Terima Mana-mana 4H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 4m]</p>
7(c)	<p>Pengangguran yang terlibat ialah</p> <p>H1 Pengangguran teknologi</p> <p>H2 Penggunaan mesin melebihi daripada tenaga buruh/pekerja</p> <p>H3 Penggunaan teknologi mengantikan pekerja</p> <p>H4 Pekerja sedia ada kehilangan pekerjaan/diberhentikan</p> <p>H5 Pekerja baharu tidak memperoleh pekerjaan/tiada peluang pekerjaan.</p> <p>H6 Hanya pekerja mahir diperlukan/dikekalkan untuk mengendalikan mesin</p> <p>H7 Penggunaan mesin moden/berteknologi digunakan untuk semua proses/operasi pengeluaran.</p> <p style="text-align: right;">Nota: Terima mana-mana 5H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 5m]</p>

Soalan	Jawapan	Markah
8(a)	<p>Ciri-ciri objektif yang ingin dicapai oleh Syarikat Sesedap Rasa ialah</p> <p>F1 Spesifik H1a Pernyataan objektif secara khusus/jelas H1b Pengeluar/menjual serunding daging /ayam</p> <p>F2 Boleh diukur/<i>measureable</i> H2a Boleh diukur secara kualitatif/kuantitatif H2b Mengeluarkan sebanyak 230,000 unit serunding daging/ayam</p> <p>F3 Boleh dicapai/<i>Attainable</i> H3a Mampu mencapai sasaran yang ditetapkan H3b Peningkatan jualan pada musim perayaan.</p> <p>F4 Munasabah/<i>Realistic</i> H4a Peluang yang tidak mustahil untuk dicapai H4b Peningkatan untung 10% pada setiap tahun</p> <p>F5 Jangka masa/<i>Time frame</i> H5a Tempoh masa untuk mencapai objektif yang ditetapkan H5b Menetapkan sasaran pengeluaran pada tahun 2020.</p> <p style="text-align: right;">Nota :Terima mana-mana 3F+3H [Penalti 1 markah jika tidak dikaitkan dengan situasi]</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 6m]</p>
8(b)	<p>Faktor luaran dapat membantu Syarikat Sesedap Rasa mencapai sasaran ialah:</p> <p>H1 Pertumbuhan ekonomi yang baik/melambung H1a Pendapatan/kuasa beli meningkat/bertambah H1b Permintaan serunding ayam/daging tinggi</p> <p>H2 Sosiobudaya/cara/gaya hidup moden H2a Amalan cara hidup mudah/cepat/jimat masa/wanita bekerjaya H2b Memenuhi citarasa pelbagai kaum/budaya/rasa serunding digemari ramai</p> <p>H3 Teknologi canggih/terkini/moden H3a Perniagaan lebih cekap/pengeluaran meningkat H3b Kos operasi lebih murah</p> <p>H4 Undang-undang yang ditetapkan oleh kerajaan membantu perniagaan H4a Kadar cukai rendah/pelepasan cukai H4b Hanya tertakluk kepada perundangan dalam negara sahaja.</p> <p style="text-align: right;">Nota :Terima mana-mana 5H [Penalti 1 markah jika tidak dikaitkan dengan situasi]</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 5m]</p>

8(c)	<p>Faktor penentu sistem penggajian yang diamalkan oleh Syarikat Sesedap Rasa ialah</p> <p>H1 Kemampuan organisasi/Syarikat Sesedap Rasa yang mempunyai kedudukan yang kukuh/kenaikan gaji</p> <p>H2 Bentuk dan jenis tugas/pekerja yang menjalankan tanggungjawab besar akan diberi ganjaran yang tinggi</p> <p>H3 Undang-undang dan peraturan kerajaan/pihak kerajaan berkuasa menentukan kadar ganjaran minimum yang perlu diberikan oleh sesebuah organisasi</p> <p>H4 Ganjaran yang dibayar oleh pesaing/ganjaran yang tinggi dapat mengelakkan masalah pusing ganti pekerja</p> <p>H5 Permintaan dan penawaran buruh/permintaan dan penawaran buruh menentukan kadar upah di pasaran</p> <p>H6 Faktor lokasi/dipengaruhi oleh kos sara hidup, risiko lokasi dan Kemudahan infrastruktur yang sedia ada.</p> <p style="text-align: right;">Nota :Terima mana-mana 4H [Penalti 1 markah jika tidak dikaitkan dengan situasi]</p>	<p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">[Mak. 4m]</p>
------	--	---

Soalan	Jawapan	Markah
9 (a)(i)	<p>Peratusan Untung Tokokan</p> <div style="border: 1px solid black; padding: 10px; margin: 10px 0;"> <p>Peratusan untung tokokan = $\frac{\text{Untung Kasar}}{\text{Kos Jualan}} \times 100$ atau</p> <p>Peratusan untung tokokan 2020 = $\frac{\text{RM70 000}}{\text{RM72 000}} \times 100$</p> <p style="padding-left: 40px;">= 97.22%</p> <p>Peratusan untung tokokan 2021 = $\frac{\text{RM65 000}}{\text{RM85 000}} \times 100$</p> <p style="padding-left: 40px;">= 76.47 %</p> </div>	<p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">[Mak. 4 m]</p>
9 (a)(ii)	<p>Tafsiran peratusan untung tokokan 2020 dan 2021</p> <p>H1 Prestasi perniagaan menurun/Tahun 2020 lebih baik</p> <p>H2 Perniagaan mengalami kemerosotan jualan</p> <p>H2a Dari 97.22% tahun 2020 kepada 76.47 % tahun 2021/penurunan sebanyak 20.75%</p> <p>H3 Kos jualan tahun 2020 RM 72 000 kepada RM 85 000 pada tahun 2021/meningkat sebanyak RM 13 000.</p> <p>H3a Perniagaan tidak beroperasi dengan cekap</p> <p>H4 Untung kasar menurun</p> <p>H4a RM 70 000 pada tahun 2020 kepada RM 65 000 pada tahun 2021/menurun sebanyak RM 5 000</p> <p>H5 Kurang berkesan mengawal harga jualan /kos jualan untuk menjana untung</p> <p style="text-align: right;">Nota : Terima mana-mana 5H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)</p>	<p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">[Mak. 5 m]</p>
9 (b)	<p>Tindakan yang akan diambil untuk meningkatkan jualan perniagaan tersebut ialah</p> <p>H1 Mempromosikan produk/nasi arab</p> <p>H1a Menggunakan pelbagai media pengiklanan</p> <p>H1b Akhbar/ risalah/ penajaan/ccontoh yang sesuai.</p> <p>H2 Mendapatkan /mengemaskini profil pelanggan yang sedia ada /tetap</p> <p>H2a Menetapkan sasaran pasaran Nasi Arab Balqis</p> <p>H3 Menjalankan penyeliaan pasaran</p> <p>H3a Mengetahui maklumbalas pelanggan terhadap citarasa/kualiti/nasi arab.</p> <p>H4 Menjalankan penyelidikan pemasaran</p> <p>H4a Menetapkan strategi campuran pemasaran untuk meningkatkan jualan</p> <p>H4b Menawarkan harga yang berpatutan/murah</p> <p style="text-align: right;">Nota : Terima mana-mana 6H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)</p>	<p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">1</p> <p style="text-align: right;">[Mak. 6 m]</p>

Soalan	Jawapan	Markah
10 (a)	Kelebihan bentuk pemilikan baharu yang dipilih ialah H1 Modal lebih besar H2 Melalui terbitan syer H3 Liabiliti terhad H4 Pemegang syer hanya menanggung kerugian setakat modal yang dilaburkan / tidak mengganggu harta peribadi H5 Hal ehwal syarikat dirahsiakan H6 Laporan kewangan tidak perlu diumumkan kepada orang ramai Nota : Terima mana-mana 3H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)	1 1 1 1 1 1 [Mak. 3]
10 (b)	Jenis pembiayaan yang patut dipilih oleh Ahli Lembaga Pengarah ialah : F1 Pajakan H1a Menyewa aset daripada bank untuk tempoh tertentu H1b Dapat menggunakan aset untuk operasi syarikat H1c Jumlah wang muka/deposit/pendahuluan yang rendah. H1d Tidak menyimpan barang usang /lama/lapuk H1e Tiada belanja susutnilai H1f Tidak menanggung kos penyelenggaraan / kerosakkan F2 Sewa beli H2a Menyewa aset dengan tujuan membeli H2b Bank membeli /menyewakan kepada syarikat H2c Wang pendahuluan/deposit/wang muka yang rendah / tidak menggunakan wang tunai yang banyak H2d Baki bayaran dibuat secara ansuran/ansuran bulanan rendah H2e Dapat memiliki aset yang bernilai tinggi H2f Hak milik aset berpindah selepas semua ansuran dijelaskan Nota : Terima mana-mana 1F+3H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 4]
10 (c)	Prosedur yang perlu diikuti oleh syarikat tersebut untuk mendapatkan pinjaman ialah H1 Menyediakan Rancangan Perniagaan H2 Menyakinkan bank tentang kewangan Syarikat Zariya Rias Sendirian Berhad. H3 Mampu menjana keuntungan H4 Berkeupayaan membayar balik pinjaman H5 Mendapatkan khidmat nasihat pegawai kredit bank H6 Jenis/ jumlah/tempoh bayaran balik pinjaman H7 Menyediakan cagaran / penjamin H8 Menyediakan dokumen lengkap H9 Melampirkan dokumen sokongan / salinan kad pengenalan/lesen perniagaan/rekod jualan/pembelian /contoh dokumen H10 Menghantar permohonan kepada pihak bank untuk diproses H11 Memperoleh surat kelulusan H12 Menandatangani perjanjian/kontrak pinjaman Nota : Terima mana-mana 4H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Mak. 4]

Soalan	Jawapan	Markah
10 (d)	<p>Tujuan penggunaan teknologi maklumat dapat membantu syarikat ialah :</p> <p>H1 Memudahkan/melancarkan sistem operasi syarikat.</p> <p>H1a Meningkatkan komunikasi dalam syarikat.</p> <p>H2 Memperoleh maklumat dengan mudah /cepat/pantas</p> <p>H2a Maklumat diperoleh daripada pelbagai sumber ICT</p> <p>H3 Memperluaskan skop perniagaan</p> <p>H3a Berurusan secara maya/luputan seluruh dunia</p> <p>H4 Mewujudkan hubungan dan jaringan yang lebih luas</p> <p>H4a Interaksi dengan pelanggan/rakan strategik dapat dilaksanakan</p> <p>H5 Mempercepatkan sistem pengeluaran dan pengedaran</p> <p>H5a Proses pengeluaran dipantau secara sistematik</p> <p>H6 Memudahkan aktiviti kewangan dan perakaunan</p> <p>H6a Pelbagai perisian kewangan membantu ketetapan/kemasukan data</p> <p>H7 Menjadikan operasi perniagaan lebih efektif dan efisien</p> <p>H7a Membuat keputusan menggunakan maklumat yang tepat</p> <p>H8 Meluaskan pasaran perniagaan</p> <p>H8a Diperluas ketahap global/tanpa sempadan</p> <p>H8b Memaksimumkan untung</p> <p style="text-align: right;">Nota : Terima mana-mana 4H (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 4]</p>
10 (e)	<p>Prosedur mengurus aset menggunakan insurans penting untuk syarikat kerana</p> <p>Kesan Positif :</p> <p>H1 Melindungi aset daripada risiko/kecurian/kebakaran</p> <p>H2 Mendapat pampasan/gantirugi</p> <p>H3 Memulihkan/meneruskan keadaan perniagaan/pada keadaan asal</p> <p>H4 Mengurangkan tanggungan kerugian</p> <p>H5 Yakin untuk memajukan/mengembangkan perniagaan</p> <p>H6 Mengurangkan kadar premium/ bayaran premium rendah</p> <p>H7 Mengurangkan kemungkinan risiko/alat pengera/ alat pemadam api/CCTV/laluan kecemasan/ccontoh yang sesuai</p> <p>Kesan Negatif :</p> <p>H8 Menanggung bayaran premium bulanan/tahunan</p> <p>H9 Prosedur tuntutan gantirugi yang rumit/lambat</p> <p>H10 Perlu mematuhi piawaian keselamatan yang ditetapkan</p> <p style="text-align: right;">Nota : Terima mana-mana 5H Mesti mempunyai 1 kesan negatif untuk markah maksimum 5m (Penalti 1 markah jika tiada perkaitan dengan situasi)</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak. 5]</p>

PERATURAN PEMARKAHAN TAMAT