



MAJLIS PENGETUA SEKOLAH MALAYSIA (MPSM) CAWANGAN KELANTAN

MODUL KOLEKSI ITEM PERCUBAAN SPM 2024

PERNIAGAAN KERTAS 2

UNTUK KEGUNAAN PEMERIKSA SAHAJA

SKEMA PEMARKAHAN

PERATURAN PEMARKAHAN PERCUBAAN SPM KERTAS 2

1 (a) Tujuan perniagaan

F1	Menawarkan barang / perkhidmatan oleh peniaga kepada pembeli	1
H1a	Melibatkan aktiviti pembayaran / pertukaran wang untuk mendapatkan barang/ perkhidmatan yang dikehendaki oleh pembeli	1
H1b	Memenuhi keperluan / kehendak	1
H1c	Bermotifkan untung / Organisasi bermotifkan untung (OBU)	1
C1	Contohnya Kedai Roti Desa Muhibbah	1
H1d	Bukan bermotifkan untung / Organisasi bukan bermotifkan untung (OBBU)	1
C2	Contoh : memberi secara percuma / jualan pada harga kos / jualan pada harga di bawah kos	1
1F + 1H + 1C		[Mak.3m]

(b) (i) Hak keanggotaan koperasi

H1	Hak mendapat manfaat/ kemudahan / faedah/ kebajikan/ contoh sesuai	1
H2	Menerima pulangan dalam bentuk dividen/ rebat atas belian	1
H3	Mengambil semula modal syer apabila keluar daripada koperasi/ tamat sekolah	1
H4	Hak mengundi/ melantik Ahli Lembaga Koperasi dalam Mesyuarat Agung Tahunan	1
H5	Terlibat secara langsung dalam proses pembuat keputusan	1
H6	Hak bersuara/ menyatakan pendapat dalam sesuatu perkara	1
		[Mak.4m]

(ii) En Izani berminat menjadi anggota dalam milikan perniagaan koperasi

H1	Liabiliti terhad	1
H1a	Anggota rugi setakat modal yang dilaburkan	1
H2	Pentadbiran secara demokrasi	1
H2a	Boleh mengundi dalam mesyuarat agung	1
H3	Tiada beban cukai	1
H4	Mendapat rebat atas belian	1
		[Mak.3m]

2 (a) (i) Taraf perintis:

H1	Diberikan kepada syarikat yang menyertai promosi/ digalakkan oleh kerajaan	1
H2	Syarikat dikecualikan pembayaran cukai selama lima tahun	1
H3	Kerugian terkumpul boleh dibawa ke hadapan dan dikurangkan daripada pendapatan selama tujuh tahun	1
		[Mak.2m]

(ii) Elaun Cukai Pelaburan:

H1	Pelepasan cukai ekoran daripada pelaburan modal	1
H2	diberikan kepada perniagaan berstatus Koridor Raya Multimedia (MSC)/ berasaskan bahan mentah tempatan	1
H3	Mendapat elaun sebanyak 60% daripada perbelanjaan modal	1
H4	Cth: Kilang/ mesin/ peralatan lain	1
		[Mak.2m]

(b) (i) Syer pasaran bagi Perniagaan Jelita Suri:

H1	45 / 100 X RM 630 000	1
H2	= RM 283 500	1
		[Mak.2m]

(ii) Kepentingan menguasai syer pasaran:

H1	Memperoleh pendapatan yang tinggi	1
H2	Menjadi peneraju/ pemimpin dalam pasaran	1
H3	Mempengaruhi tindakan pesaing lain / tindakan dalam pemasaran akan diikuti oleh pesaing yang lain	1
H4	Mengekalkan perniagaan	1
H5	Meraih keuntungan yang besar dalam jangka masa panjang	1
		[Mak.4m]

- 3 (a) Jelaskan faktor yang mempengaruhi perubahan visi, misi dan objektif.

(i)	SUMBER MANUSIA	
H1	Menyumbang tenaga/ kepakaran/ pengetahuan/ kemahiran/ pengalaman.	1
H2	Pekerja yang mencukupi dan berkualiti.	1
H3	Pekerja yang berkebolehan/ menguasai pelbagai bahasa/ pelbagai kemahiran.	1
H4	Pekerja yang bermotivasi/ positif.	1
H5	Pengurusan atasan yang mengamalkan gaya pengurusan yang baik/ demokrasi/ sokongan/ sederhana.	1
		[Mak.2m]

(ii)	TEKNOLOGI	
H1	Penggunaan teknologi canggih/ peralatan ICT terkini.	1
H2	Membolehkan perniagaan lebih cekap/ cepat/ kos operasi rendah/ daya pengeluaran meningkat/ pengeluaran berskala besar.	1
H3	Membolehkan keuntungan perniagaan meningkat.	1
H4	Memerlukan pelaburan modal yang besar.	1
H5	Membolehkan kawalan kualiti dengan lebih tepat.	1
		[Mak.2m]

- (b) (i) F1- Bahagian Fungsian Penyelidikan dan Pembangunan/ R&D [1 markah]

(ii)	Peranan Fungsian Penyelidikan dan Pembangunan:	
H1	Merancang aktiviti pembangunan produk baharu / telefon baharu	1
H2	Penambahbaikan produk yang sedia ada/ dapat menghasilkan produk / telefon bimbit berkualiti/ ciri-ciri baharu telefon pintar dengan kos efektif.	1
H3	Menghasilkan produk yang dapat memenuhi keperluan dan kehendak pengguna.	1
H4	Menjalankan aktiviti penyelidikan produk / keperluan telefon / sasaran pengguna	1
H5	R&D akan menghasilkan barangan / telefon yang kreatif dan inovatif	1
H6	Memberikan segala maklumat berkaitan pembangunan/ perubahan dalam teknologi tinggi / teknologi telefon bimbit yang baharu	1
		[Mak.5m]

- 4 (a) Insentif lain yang diberikan kepada pekerja supaya kekal berada dalam syarikat.

F1	Caruman KWSP	1
H1	Mewajibkan majikan membuat caruman setiap bulan untuk pekerja/ simpanan hari tua	1
F2	Caruman PERKESO	1
H2	Mengambil insurans pampasan pekerja/ caruman majikan 1.25% daripada gaji bulanan pekerja untuk melindungi majikan daripada tuntutan pekerjaanya	1
F3	Bonus tunai	1
H3	Penghargaan yang dibayar secara tunai kepada pekerja pada akhir tempoh tertentu berdasarkan prestasi perniagaan	1
F4	Komisen	1
H4	Ganjaran yang diberikan kepada pekerja bergantung kepada jumlah jualan	1
F5	Biasiswa Pendidikan	1
H5	Bantuan kewangan kepada pekerja untuk melanjutkan pelajaran dan latihan	1
F6	Insurans berkelompok	1
H6	Majikan membayar premium kepada syarikat insurans untuk melindungi majikan dan pekerja apabila berlaku risiko semasa bekerja	1
F7	Kemudahan perubatan/ kemudahan cuti/ kemudahan keselamatan / kemudahan penginapan/ tempat penjagaan anak-anak	1
H7	Faedah perubatan dan penjagaan kesihatan yang dibiayai majikan/ merangkumi cuti tahunan, cuti sakit, cuti rehat, cuti bersalin/ penyediaan alat keselamatan dan persekitaran kerja yang selamat/ tempat tinggal/ kemudahan penjagaan anak-anak di tempat kerja.	1
Nota: 3F + 3H		[Mak. 6m]

(b) Peranan agensi kerajaan / MOSTI

H1	Menawarkan geran insentif dalam bidang sains dan teknologi	1
H2	Menggalakkan syarikat di Malaysia terlibat dengan penyelidikan dan pembangunan (R&D) produk	1
H3	Memperkenalkan dana/ cth. Dana Go/ Dana Smart/ cth. yang sesuai	1
H4	Dana SMART untuk mencari usahawan/ penyelidik yang boleh memberi penyelesaian terhadap keperluan strategik	1
H5	Memberi keutamaan dalam bidang teknologi, pemprosesan dan produk	1
H6	Dana Go terdiri daripada Dana Fasilitasi dan Dana Inno	1
H7	Dana Fasilitasi mengurangkan jurang kegagalan antara fasa pra pengkomersialan kepada pengkomersialan	1
H8	Dana Inno pula adalah untuk membiayai pembangunan atau penambahbaikan produk atau perkhidmatan dengan unsur-unsur inovasi	1
		[Mak.4m]

5 (a) (a)(i) Jenis sumber:

i)	Produk siap/ Stok	[Mak.1m]
----	-------------------	-----------------

(ii) Prosedur mengurus sumber fizikal:

H1	Menyimpan dalam stor/ gudang	1
H2	Mendapatkan perlindungan insurans/ keselamatan	1
H2a	Contoh : insurans kebakaran/ kecurian/ liabiliti produk	1
H2b	Melindungi minyak masak / stok/ mendapatkan pampasan/ ganti rugi	1
H3	Memasang kemudahan keselamatan/ pengawal keselamatan/ CCTV/ alat pencegah kebakaran	1
H4	Membuat penyelenggaraan/ baik pulih stor/ gudang secara terancang/ Memastikan peralatan berfungsi dengan baik	1
H5	Membuat pemeriksaan berkala supaya stok berkeadaan baik/ mencukupi	1
H6	Membuat kad inventori/ catatan keluar masuk stok	1
		[Mak.4m]



(b) Kepentingan latihan kepada usahawan

H1	Memberi dorongan/ idea supaya usahawan dapat mengemukakan rancangan/ tindakan untuk memulakan sesuatu projek/ perniagaan/ perusahaan	1
H2	Membuat perancangan jangka masa panjang untuk mengembangkan perniagaan sedia ada	1
H3	Memberi motivasi kepada usahawan ke arah mencapai matlamat dalam memajukan perniagaannya	1
H4	Menerapkan etika perniagaan yang progresif/ sikap positif dalam diri usahawan	1
H5	Membolehkan usahawan mengikuti perkembangan teknologi terkini/ memperbaiki mutu/ kualiti produk	1
H6	Membolehkan usahawan bersaing di pasaran terbuka	1
H7	Meningkatkan kemahiran penggunaan teknologi moden	1
H8	Meningkatkan produktiviti pengeluaran secara besar-besaran	1
		[Mak. 5m]

6 (a) (i) F1 Kaedah promosi jualan langsung/ direct selling

[Mak.1m]

(ii) Kelebihan kaedah promosi Jualan Langsung

H1	Kaedah pengedaran produk dijual terus kepada pengguna/ bersemuka	1
H2	Melibatkan interaksi / pertemuan secara peribadi antara Puan Aida dengan pelanggan/ memberi penerangan / membuat demonstrasi kegunaan barang /penapis air / memujuk pelanggan membeli	1
H3	Jurujual atau ejen dilantik / dilatih dengan pelbagai kemahiran / teknik jualan	1
H4	Menggunakan senarai harga / katalog / sampel produk /	1
H5	Puan Aida mendapat insentif / bonus / komisen	1
H6	Tidak memerlukan premis yang strategik dan modal yang besar	1
H7	Puan Aida tidak terikat/ fleksibel/ tanpa mengira masa dan tempat	1
H8	Mendapat maklum balas segera daripada pelanggan	1
		[Mak.5m]

(b) Tanggungjawab peniaga setelah mendapat Borang D

H1	Mempamerkan sijil perakuan pendaftaran perniagaan / lesen perniagaan di tempat yang boleh dilihat dengan jelas.	1
H2	Mempamerkan papan tanda perniagaan / mengikut spesifikasi yang ditetapkan / pihak berkuasa tempatan.	1
H3	Nama dan nombor pendaftaran perniagaan / dokumen rasmi perniagaan / resit / invois / nota serahan.	1
H4	Memperbaharui sijil perakuan pendaftaran perniagaan / sebelum tempoh 30 hari selepas pemerbadanan sesebuah syarikat.	1
H5	Mendaftarkan perubahan maklumat perniagaan / 30 hari dari tarikh perubahan	1
H6	Menamatkan pendaftaran perniagaan / 30 hari dari tarikh penamatan perniagaan.	1
		[Mak.4m]

7 (a)

F1	Inflasi	1
H1	Kenaikan harga barang dan perkhidmatan secara berterusan	1
H2	Peningkatan harga barangan 2%	1
H3	Jumlah barang/perkhidmatan yang terhad di pasaran	1
H4	Kenaikan kos pengeluaran barang/perkhidmatan /inflasi tolakan kos/ inflasi import	1
H5	Mengurangkan kuasa beli pengguna	1
H6	Taraf hidup akan menurun	1
		[Mak.4m]

(b) Kesan pemberian subsidi

H1	Pemberian subsidi dapat mengurangkan harga barang keperluan	1
H2	Menangani masalah kenaikan kos sara hidup yang semakin meningkat	1
H3	Kos sara hidup akan turun menyebabkan pendapatan boleh guna meningkat	1
H4	Menjaga golongan rakyat berpendapatan rendah dan sederhana	1
H5	Tabungan akan meningkat	1
H6	Taraf hidup akan meningkat.	1
H7	Mengurangkan maslah sosial/ kadar jenayah	1
		[Mak.5m]

(c) Implikasi pengambilan buruh asing terhadap ekonomi dan guna tenaga.

H1	Bersaing dengan buruh tempatan untuk mendapat pekerjaan	1
H2	Berlaku pengangguran di kalangan buruh tempatan	1
H3	Sektor lain menjadi pilihan penduduk tempatan	1
H4	Gaji yang dibayar rendah oleh majikan	1
H5	Sektor pembuatan dan perladangan akan berkembang	1
H6	Meningkatkan pengeluaran sektor perladangan / pembuatan/ KDNK	1
H7	Meningkatkan import /imbangan pembayaran negatif	1
H8	Pengaliran wang keluar negara/ Nilai tukaran ringgit jatuh	1
		[Mak.6m]

8 (a)

F1	Trend menurun	1
H1	Keuntungan semakin menurun	1
H2	Menurun dari RM70 000 tahun 2021 kepada RM68000 tahun 2022 / RM65000 tahun 2023	1
H3	Menunjukkan aktiviti dan operasi perniagaan semakin menurun	1
H4	Dipengaruhi oleh persekitaran perniagaan	1
H5	Faktor dalaman dan luaran/ contoh yang sesuai	1
		[Mak.4m]

(b) Cara menurunkan kos operasi perniagaan

H1	Mengurangkan kos belian inventori/ produk sejuk beku	1
H1a	Membeli stok secara pukal	1
H1b	Harga lebih rendah/ mendapat diskaun niaga	1
H2	Membayar hutang dengan cepat/ bayar tunai	1
H2a	Mendapat diskaun tunai	1
H3	Memilih pembekal yang menawarkan harga yang rendah	1
H4	Memilih lokasi yang sewa rendah	1
		1
		[Mak.5m]

(c) Kelebihan menurunkan harga

H1	Permintaan produk sejuk beku akan meningkat	1
H2	Bilangan pelanggan akan bertambah	1
H3	Jualan akan meningkat	1
H4	Dikenali ramai/meningkatkan imej	1
H5	Keuntungan akan bertambah	1
H6	Dapat menghabiskan stok lama	1
H7	Modal tidak terikat dengan stok	1
H8	Pengiktiran kerajaan kedai harga patut	1
		[Mak.6m]

- 9 (a) (i) Hitungkan Peratus Pulangan Atas Modal bagi Syarikat Puncak Jaya [3 markah]

H1	Peratus Pulangan Atas Modal bagi Syarikat Puncak Jaya: Peratus pulangan atas modal: = $\frac{\text{Untung bersih}}{\text{Modal Awal}} \times 100\%$	1
H2	= RM 330 850 / RM 900 430	1
H3	= 36.74 %	1
		[Mak.3m]

- (b) Syarikat yang dipilih

F1	Perniagaan Syarikat Semesta Alam	1
H1	Peratusan pulangan atas modal lebih tinggi /38.43% berbanding Syarikat Puncak Jaya 36.74%	1
H2	Setiap RM1 modal dilaburkan, untung bersih diperoleh ialah 38.43 sen/ berbanding Syarikat Puncak Jaya 36.74 sen	1
H4	Jualan Syarikat Semesta Alam lebih laris	1
H5	Kos jualan Syarikat Semesta Alam kurang berbanding Syarikat Puncak Jaya	1
H6	Hasil yang diterima lebih tinggi	1
H7	Perbelanjaan Syarikat Semesta Alam rendah	1
H8	Modal awal yang dilaburkan lebih tinggi/ RM1 250 670	1
		[Mak.6m]

- (c) Tindakan yang boleh diambil untuk meningkatkan untung bersih

H1	Meningkatkan jualan	1
H2	Meningkatkan promosi/ pengiklanan/ promosi jualan/ jualan langsung/ publisiti	1
H3	Contoh: diskaun niaga/ contoh lain yang sesuai	1
H4	Mengurangkan kos	1
H5	Menambahkan modal/ membuat pelaburan	1
H6	Contoh : membeli mesin/contoh yang sesuai	1
H7	Menggunakan saluran agihan yang tepat	1
H8	Contoh: Pengeluar → Ejen → Pengguna	1
H9	Membuat penyelidikan dan pembangunan	1
H10	Meningkatkan kualiti perkhidmatan pembersihan	1
		[Mak.6m]

10 (a) Sektor perniagaan

F1	Sektor kedua/ sekunder	1
H1	Pembinaan	1
H1a	Membina jalan raya/ perumahan	1
		[Mak.2m]

(b) Ciri objektif

H1	Boleh diukur / Mesurable	1
H2a	Pencapaian sebelum/ selepas boleh dibandingkan	1
H2b	RM30 juta tahun 2024 berbanding RM18 juta tahun 2023	1
H4	Jangka masa / Times Frame	1
H5	Tahun 2024	1
		[Mak.4m]

(c) Enci Aiman bersetuju dengan jenis milikan perkongsian kerana

H1	Modal lebih besar/ RM250 000	1
H2	Berkongsi kepakaran/ pengetahuan/kemahiran	1
H3	Berkongsi risiko/ risiko dapat disebar	1
H4	Pembahagian tugas/ pengkhususan kerja	1
H5	Modal milikan tunggal kecil / RM150 000	1
H6	Milikan tunggal sukar untuk berkembang	1
H7	Beban kerja berat/ diurus seorang diri	1
H8	Sukar mendapat pembiayaan/ pinjaman	1
H9	Kerugian ditanggung sendiri	1
		[Mak.6m]

Nota : Untuk mendapat markah Max calon perlu menjawab kelebihan perkongsian dan kelemahan milikan tunggal

(d) (i) F1 Calon Y / Mohd Sabri bin Yusof **[Mak.1m]**

(d) (ii)

H1	Kelayakan/ Diploma Binaan Kolej Vokasional	1
H2	Berpengalaman dalam bidang industri pembinaan	1
H3	Gaji yang dipohon lebih rendah / RM2800	1
H4	Masih muda/ 25 tahun/ Tahap kesihatan baik/ bertenaga	1
H5	Calon Z kurang pengalaman dalam industri pembinaan	1
		[Mak.3m]

Atau

(d) (i) F1 Calon Z / Azahan bin Ghazali

[Mak.1m]

(d) (ii)

H1	Kelayakan/ Ijazah Pemasaran Dengan kepujian	1
H2	Berumur 36 tahun/ Lebih matang mengatasi masalah	1
H3	Berpengalaman dalam pemasaran/ 5 tahun	1
H4	Calon Y kurang pengalaman/ 2 tahun	1
		[Mak.3m]

(e) Sumber pembiayaan yang sesuai dipilih

F1	Pajakan	1
H2	Mampu menggunakan jentera pembinaan/ mesin berteknologi	1
H3	Tidak perlu banyak modal/ bayar sewa	1
H4	Tidak menanggung kos penyelenggaraan jentera	1
H5	Tidak menanggung kos keusangan/susut nilai/ mesin dipulangkan setelah tamat projek	1
H6	Dapat digunakan untuk menjana pendapatan	1
H7	Bayaran sewa dibenarkan tolakan cukai pendapatan	1
		[Mak.4m]